

CÔNG TY TNHH VITAL'S SOFT – THƯƠNG HIỆU INXIFY

Chính sách đại lý Inxify

Dành cho cá nhân và tổ chức giới thiệu khách sạn sử dụng phần mềm Inxify. Trong tài liệu này, người giới thiệu được gọi là đại lý (hoặc người đại diện).

10%

giá trị hợp đồng của năm đầu tiên

5%

giá trị hợp đồng mỗi lần khách hàng ký gia hạn

Điều khoản chính sách

Điều 1. Định nghĩa

- Đại lý: cá nhân hoặc tổ chức đã ký thỏa thuận hợp tác giới thiệu với Inxify.
- Khách hàng giới thiệu: khách sạn do đại lý giới thiệu, đã được Inxify xác nhận theo Điều 3 và ký hợp đồng sử dụng phần mềm.
- Giá trị hợp đồng: phí thuê bao phần mềm Inxify (hệ thống quản lý khách sạn, quản lý quan hệ khách hàng, quản lý nhân sự, lễ tân ảo, hệ thống quản trị doanh nghiệp) mà khách hàng thực trả, chưa bao gồm thuế giá trị gia tăng, phí phần cứng và chi phí của bên thứ ba.
- Hợp đồng gia hạn: hợp đồng hoặc phụ lục khách hàng ký để tiếp tục sử dụng sau khi kỳ hợp đồng trước kết thúc.

Điều 2. Mức hoa hồng

- Năm đầu tiên: đại lý nhận 10% giá trị hợp đồng của 12 tháng đầu tiên.
- Gia hạn: đại lý nhận 5% giá trị hợp đồng cho mỗi kỳ khách hàng ký gia hạn, áp dụng cho mọi lần gia hạn trong thời gian thỏa thuận hợp tác còn hiệu lực.
- Nếu khách hàng nâng cấp hoặc mua thêm phân hệ trong năm đầu tiên, phần giá trị tăng thêm được tính 10%. Nâng cấp trong các kỳ gia hạn được tính 5%.
- Không giới hạn số lượng khách hàng mỗi đại lý được giới thiệu.

Điều 3. Ghi nhận khách hàng

- Đại lý đăng ký khách hàng tiềm năng qua email vitalsofttai@gmail.com, gồm: tên khách sạn, địa chỉ, người liên hệ, số điện thoại.
- Inxify xác nhận trong vòng 2 ngày làm việc. Khách hàng đã có trong hệ thống của Inxify hoặc đang được đại lý khác chăm sóc sẽ không được ghi nhận.
- Khách hàng được bảo lưu cho đại lý trong 90 ngày kể từ ngày xác nhận. Quá thời hạn mà chưa ký hợp đồng, đại lý có thể xin gia hạn bảo lưu thêm một lần 90 ngày.
- Nếu nhiều đại lý cùng giới thiệu một khách hàng, đại lý đăng ký trước được ghi nhận.

Điều 4. Thanh toán hoa hồng

- Hoa hồng được tính trên số tiền Inxify thực nhận từ khách hàng.
- Khách hàng thanh toán một lần cho cả năm: hoa hồng được chi một lần. Khách hàng thanh toán theo tháng hoặc quý: hoa hồng được chi theo từng lần Inxify nhận tiền.
- Inxify đối soát vào ngày cuối mỗi tháng và chi hoa hồng trước ngày 15 của tháng kế tiếp, bằng chuyển khoản.
- Inxify khấu trừ thuế thu nhập cá nhân theo quy định hiện hành trước khi chi. Đại lý là doanh nghiệp xuất hóa đơn cho Inxify để nhận hoa hồng.

Điều 5. Hoàn tiền và thu hồi hoa hồng

- Nếu khách hàng hủy hợp đồng và được hoàn tiền, phần hoa hồng tương ứng với số tiền hoàn sẽ được trừ vào kỳ chi tiếp theo của đại lý.
- Nếu khách hàng không thanh toán, hoa hồng của phần chưa thanh toán không được chi.

Điều 6. Trách nhiệm của đại lý

- Giới thiệu đúng tính năng, giá và điều khoản theo tài liệu chính thức của Inxify.
- Không tự ý giảm giá, tặng thêm dịch vụ hoặc cam kết thay Inxify.
- Bảo mật thông tin khách hàng và thông tin kinh doanh của Inxify.
- Không thu tiền của khách hàng thay Inxify, trừ khi có văn bản ủy quyền.

Điều 7. Quan hệ hợp tác và chấm dứt

- Đại lý là đối tác độc lập, không phải người lao động của Inxify.
- Mỗi bên có thể chấm dứt hợp tác bằng thông báo bằng văn bản trước 30 ngày.
- Sau khi chấm dứt, đại lý vẫn nhận hoa hồng năm đầu của các hợp đồng đã ký trước ngày chấm dứt. Hoa hồng gia hạn chỉ áp dụng cho các lần gia hạn diễn ra trong thời gian hợp tác còn hiệu lực.
- Inxify có quyền chấm dứt ngay và không chi hoa hồng chưa thanh toán nếu đại lý vi phạm Điều 6.
- Inxify có thể điều chỉnh chính sách và sẽ thông báo cho đại lý trước khi áp dụng; thay đổi không ảnh hưởng đến hoa hồng của các hợp đồng đã ký.

Bảng thu nhập tham khảo

Ví dụ với mức phí 5 triệu đồng mỗi tháng cho mỗi khách sạn, tức 60 triệu đồng mỗi năm.

SỐ KHÁCH SẠN	GIÁ TRỊ HỢP ĐỒNG MỖI NĂM	HOA HỒNG NĂM ĐẦU (10%)	HOA HỒNG MỖI LẦN GIA HẠN (5%)	TỔNG SAU 3 NĂM (GIA HẠN 2 LẦN)
1	60.000.000đ	6.000.000đ	3.000.000đ	12.000.000đ
10	600.000.000đ	60.000.000đ	30.000.000đ	120.000.000đ
100	6.000.000.000đ	600.000.000đ	300.000.000đ	1.200.000.000đ

Con số trước thuế thu nhập cá nhân, giả định tất cả khách hàng đều gia hạn. Cách tính: hoa hồng năm đầu = số khách sạn × phí tháng × 12 × 10%; hoa hồng mỗi lần gia hạn = số khách sạn × phí tháng × 12 × 5%.

CHÍNH SÁCH ĐẠI LÝ INXIFY

Đăng ký làm cộng tác viên Inxify

Điền thông tin vào các ô bên dưới. Inxify xác nhận trong vòng 2 ngày làm việc và gửi lại thỏa thuận hợp tác giới thiệu qua email.

Loại cộng tác viên

☐ Cá nhân ☐ Doanh nghiệp / hộ kinh doanh

Thông tin cộng tác viên

Họ và tên / Tên doanh nghiệp

Số căn cước công dân / Số đăng ký kinh doanh

Mã số thuế (nếu là doanh nghiệp)

Ngày sinh / Ngày thành lập

Người đại diện (nếu là doanh nghiệp)

Địa chỉ liên hệ

Số điện thoại / Zalo

Email

Khu vực hoạt động (tỉnh/thành phố)

Người giới thiệu bạn đến Inxify (nếu có)

Tài khoản nhận hoa hồng

Tên chủ tài khoản

Số tài khoản

Ngân hàng, chi nhánh

Xác nhận

☐ Tôi đã đọc, hiểu và đồng ý với toàn bộ Chính sách đại lý Inxify.

ĐẠI DIỆN INXIFY

Công ty TNHH Vital's Soft

Ký tên, đóng dấu

CỘNG TÁC VIÊN

Ký tên vào khoảng trống, ghi rõ họ tên và ngày ký

Bạn cũng có thể điền trực tiếp trên web tại inxify.com/partners/register – nhanh hơn và không cần in.